

The Wall Street Journal jest znakiem zastrzeżonym przez Dow Jones & Company Inc.

FUNDUSZE STRUKTURALNE » Najmniej kłopotów z akceptacją projektu, a więc uzyskaniem dotacji z UE, mają większe przedsiębiorstwa

Trudna droga małych i średnich firm do unijnych pieniędzy

Przedsiębiorcy i analitycy zajmujący się absorpcją unijnych środków nie mają wątpliwości: pieniądze z Brukseli pozwoliły firmom na ambitne inwestycje, dzięki którym mogą rozwijać się w błyskawicznym tempie.

Współfinansowane z funduszy strukturalnych przedsięwzięcia małych, średnich i dużych firm dotyczyły przede wszystkim zakupu innowacyjnych technologii, rozwiązań teleinformatycznych oraz szkoleń pracowników.

Bez wątpienia inwestycje te przyczynią się do wzrostu konkurencyjności polskich firm, a co za tym idzie zwiększenia ich przychodów, wartości sprzedaży eksportowej oraz zatrudnienia.

Wielkie zainteresowanie potencjalnych beneficjentów unijnym wsparciem potwierdza statystyka. W latach 2004 – 2006 tylko do działania 2.3 programu wzrostu konkurencyjności przedsiębiorstw złożono 15 tys. wniosków o dofinansowanie inwestycji, z czego do realizacji zakwalifikowało się niecałe 3 tys. wniosków o łącznej wartości 480 mln euro, czyli co piąty projekt.

Przedsiębiorcy korzystający z unijnego wsparcia przyznają, że spełnienie warunków stawianych podczas aplikowania o unijne środki, realizacji przedsięwzięcia i jego rozliczenia jest bardzo czasochłonne, jednak wartość dofinansowania – jak na możliwości materialne, zwłaszcza małych i średnich firm – również bywa niebagatelna.

Jak wynika z danych Polskiej

W latach 2007 – 2013 z budżetu Unii Europejskiej trafi do polskiej gospodarki aż 67,3 mld euro. To blisko 20 procent unijnych środków przeznaczonych na realizację polityki spójności

Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, w dwóch najpopularniejszych działaniach programu Wzrostu Konkurencyjności Przedsiębiorstw: dla działania 2.3 średnia wartość udzielonej dotacji wyniosła blisko 567,5 tys. zł (przy maksymalnej wartości dofinansowania 1,25 mln zł), zaś dla działania 2.2.1 – 3 mln zł (bez górnego limitu dostępnej kwoty).

Z drugiej strony przedstawiciele przedsiębiorców zwracają uwagę, że refundacja kosztów inwestycji, czyli zwrotu poniesionych nakładów dopiero po zakończeniu przedsięwzięcia, utrudnia dostęp do unijnego wsparcia firmom, które zastrzyku środków na rozwój mogą potrzebować najbardziej, czyli małym i średnim firmom. Tych zaś w Polsce jest najwięcej, bo 85 – 90 proc.

– Paradoksalnie najmniej trudności z akceptacją projektu, a więc z uzyskaniem dotacji, mają większe przedsiębiorstwa posiadające dobrą pozycję rynkową i sto procent kapitału na realizację przedsięwzięcia w postaci własnych środków lub

Ile pieniędzy przypada na poszczególne programy

w mld euro

Program Operacyjny Instrukcja – Środowisko	27,9
Regionalne Programy Operacyjne	16,6
Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	8,3
Program Operacyjny Kapitał Ludzki	9,7
Program Operacyjny Rozwój Polski Wschodniej	2,3
Program Operacyjny Europejskiej Współpracy Terytorialnej	0,7
Program Operacyjny Torwar – Izabela	0,5
Rezerwa	1,3

Źródło: Ministerstwo Rozwoju Regionalnego

pochodzących z kredytu czy leasingu. To – zdaniem oceniających projekty – gwarantuje ich realizację – mówi Ewa Fedor, ekspert do spraw funduszy unijnych Konfederacji Pracodawców Polskich.

Ministerstwo Rozwoju Regionalnego odpowiedzialne za wykorzystanie środków przyznanych Polsce przez Unię Europejską częściowo wzięło te zastrzeżenia pod uwagę. Wprowadziło możliwość otrzymania zaliczek na realizację projektów zaakceptowanych do dofinansowania z funduszy strukturalnych na lata 2007 – 2013.

Dzięki temu komisje oceniające projekty będą musiały uwzględnić to, że aplikujący przedsiębiorcy nie muszą posiadać finansowego zabezpieczenia na całość przedsięwzięcia. – Przyjęte rozwiązanie zwiększy dostępność unijnych środków oraz zmniejszy koszty ich pozyskania. Ponadto skróci procedurę przygotowania całej dokumentacji, bo nie będzie już potrzeby korzystania z kredytu czy leasingu, co wiązało

się z koniecznością dołączania do projektów promes i oceną projektu przez jedną z instytucji finansowych – dodaje Ewa Fedor.

Szkopuł jednak w tym, że na razie z tego rozwiązania będą mogli skorzystać przedsiębiorcy realizujący lub wdrażający prace badawczo-rozwojowe oraz ci, którzy wprowadzają rozwiązania co najmniej na poziomie europejskim.

Wdrażają zaś je głównie firmy średnie i duże. Przyjmując takie rozwiązanie, resort rozwoju wyklucza praktycznie możliwość korzystania z zaliczek przez przedsiębiorców – beneficjentów Regionalnych Programów Operacyjnych. Z programów tych mają być wspierane mikro, małe i średnie firmy wdrażające głównie innowacje o charakterze regionalnym lub krajowym. Ograniczenia te wynikają przede wszystkim z obawy, że brak zaangażowania własnych środków spowoduje, że przedsiębiorcy nie zrealizują zaplanowanej inwestycji.

Bianka Jaworska

Co powinni wiedzieć ubiegający się o dotacje z Brukseli

● Wytoczne – mają na celu określenie podstawowych zasad wspólnych dla programów operacyjnych realizowanych w ramach Narodowej Strategii Spójności (NSS) na lata 2007 – 2013.

● Narodowa Strategia Spójności – zatwierdzona przez Komisję Europejską jest podstawą wdrażania przez Polskę funduszy unijnych; określa cele, jakie będą realizowane przy wykorzystaniu europejskich środków, podział funduszy oraz ogólny system ich wdrażania.

● Konkurs zamknięty – organizowany jest cyklicznie, z góry określa się termin lub terminy naboru wniosków (otwarcia i zamknięcia naboru wniosków), jednak między data ogłoszenia konkursu a końcem składania wniosków musi minąć minimum 30 dni.

● Konkurs otwarty – nabór wniosków i ich cena prowadzone są ciągle do wyczerpania określonego limitu środków lub do uzasadnionego zamknięcia naboru przez instytucję go organizującą.

● Ocena formalna – prowadzona jest w sposób, który powoduje, że niespełnienie jednego z warunków (np. kwalifikowalność wnioskodawcy, termin, kompletność dokumentacji, złożenie wniosku we właściwej instytucji) powoduje odrzucenie wniosku o dofinansowanie, jego poprawienie lub uzupełnienie.

● Ocena merytoryczna – sprawdzenie opracowanej przez projektodawcę dokumentacji pod kątem stopnia spełnienia kryteriów, jej efektem jest lista rankingowa.

● Źródło: Wytoczne w zakresie wyboru projektów w trybie konkursowym. Narodowe Strategiczne Ramy Odniesienia 2007 – 2013. Wersja pierwsza dokumentu obowiązująca od 5.07.2007 r.

Nasz pomysł podchwycili inni



KORDIAN KOLBIARZ
dyrektor
Powiatowego
Urzędu Pracy
w Nysie

Urząd uzyskał 237,6 tys. zł na projekt dotyczący reaktywacji ginących zawodów (2.3 ZPÖRR). W ramach projektu, którego celem było zwiększenie mobilności zawodowej osób mieszkających na terenach wiejskich, zorganizowaliśmy kursy zawodowe, podczas których 50 uczestników zdobyło umiejętności niegdyś popularne w naszym regionie, m.in. garncarskie, wikliniarskie, płatnerskie, snycerskie czy kowalstwa artystycznego. Reaktywacja tych zawodów okazała się sukcesem. Co więcej – zainteresowanie udziałem w szkoleniach nie słabnie, przede wszystkim ze względu na duży popyt na produkty rękodzielnicze oraz satysfakcjonujące dochody, jakie wytwarzane produkty przynoszą ich twórcom. Ponadto, w efekcie projektu powstało Stowarzyszenie Twórców Rękodzielnictwa Ludowego i Artystycznego, które na krajowych i zagranicznych targach promuje swoje towary oraz organizuje ich eksport m.in. do innych krajów UE. Wiem, że nasz pomysł podchwycili włodarze z innych regionów.



JAN KRZYWONOS
właściciel firmy
Jolka z Kroluszy

Podnosimy wiarygodność kredytową

Przedsiębiorstwo pozyskało 4,35 mln zł na inwestycje w maszyny, wyposażenie oraz modernizację logistyki wewnętrznej z SPO WKP 2.2.1. Obecnie zatrudnia 202 osoby. Środki pozyskane dzięki funduszom strukturalnym w ciągu dwóch lat pozwoliły mi na dokonanie inwestycji, na które bez tego wsparcia musiałbym pracować 10 – 12 lat. To wielki skok w rozwoju firmy. Istotne jest też to, że zaakceptowanie do realizacji mojego projektu, a więc gwarancja współfinansowania tego przedsięwzięcia z pieniędzy publicznych, zwiększyła wiarygodność finansową przedsiębiorstwa i spowodowała, że firma uzyskała kredyt na pokrycie kosztów udziału własnego w inwestycji. Realizacja projektów współfinansowanych, wykorzystanie unijnych pieniędzy pozwalają małym lub niewielkim firmom na budowanie historii kredytowej, która może być ważna w przyszłości, gdy potrzebne będzie uzyskanie środków na rozwój od instytucji finansowych, niekoniecznie w związku z unijnym wsparciem.

» Etapy wyboru projektów

- ogłoszenie konkursu*
 - nabór wniosków**
 - ocena wniosków
 - podjęcie decyzji o dofinansowaniu realizacji projektu
 - ogłoszenie wyników konkursu
 - podpisanie umów o dofinansowanie projektów
- *po każdym etapie oceny wnioskodawca, w przypadku odrzucenia jego wniosku, ma możliwość wniesienia protestu oraz zaapelowania o ponowne rozpatrzenie sprawy;
- **instytucja organizująca konkursy powinna ogłosić ich harmonogram na dany rok najpóźniej do końca pierwszego kwartału każdego roku kalendarzowego

REKLAMA

Fundusz Poręczeń Unijnych

z FPU udzielane są:

- poręczenia/gwarancje spłaty kredytów
- gwarancje dobrego wykonania kontraktu
- gwarancje realizacji przedsięwzięcia
- regwarancje

BANK GOSPODARSTWA KRAJOWEGO

— www.bgk.com.pl, fpu@bgk.com.pl, infolinia: 0 801 66 76 55 —